



26/06/2017 - 28/06/2017

上海世贸商城展览馆(长宁区兴义路99号)

2017展后报告

Show Review 2017

亚洲唯一
专注于木业原料与
木材产品的贸易展

www.sylvawoodexpo.com



主办单位:



新加坡帕布洛公司
上海帕布洛展览有限公司

合作单位:



上海木材
行业协会

法国木材及
木产品出口协会
FRENCH TIMBER



AHEC



AHEC



AMERICAN
SOFTWOODS

支持单位:



美国针叶材外销委员会
AMERICAN SOFTWOOD EXPORT COUNCIL



加拿大木业
CANADA WOOD

立足亚洲的专业木业原料、木业产品贸易展

ASIA'S SPECIALISED WOOD MATERIALS WOOD PRODUCTS TRADE SHOW

西瓦国际木业展始终以“亚洲唯一的专业木材原料展”为主题，致力于打造出品质与服务相融合的经典之作。本届展会广聚全球优秀木业供应商和家具、地板、木门窗、木制品、建筑、装饰等行业领域观众，得到数十家行业媒体的关注报道。展览总面积达6000多平方米，吸引近130家企业共同见证新一届全球木业行业的年度盛会。美国阔叶木外销委员会、美国针叶材协会、美国针叶材外销委员会、法国木材及木产品出口协会、加拿大木业协会、马来西亚木材理事会、上海木材行业协会、张家港市木材行业协会一如既往的大力支持，无不展现出西瓦展以市场需求引领木业方向，以行业理念引导未来之路的强大魅力。

2017年西瓦展海外参展商创历届之最，全球五大洲，十四个国家的几百种进口板材及其半成品、天然木皮等家具原料、辅料等展品集中展示于西瓦展。同时，来自中国、美国、德国、加拿大、俄罗斯、法国、瑞典、澳大利亚、新加

坡、加蓬、泰国、马来西亚、巴西、苏里南14个展团及协会代表倾情加盟。东莞木皮联盟的首次亮相也为西瓦展增添了不少亮色，国内数家领先的木皮企业携各种应用于酒店、高档家具以及汽车内饰等领域的木皮产品进行展示，尽显木皮之优、木皮之美。阵容的升级、展商质量的提高、材种的多样性，无不体现了西瓦展正在逐步成为世界木材原料舞台中的主角。

同时，展会现场活动亮点纷呈，如北美硬木分等课程、“木业上下游交流午餐会”、“实木门一天出货工艺大揭秘”专题演讲、“西瓦·春喜”玩转实木生活创意赛等，吸引了大量的观众热情参与。除此之外，行业重量级演讲嘉宾带来的几大妙趣横生的论坛不仅丰富了到场展商、观众的视野，还充分显示了西瓦展作为国内外木业贸易、木材采购的平台，广聚贤能、互通有无、引领选材、设计与建筑潮流的强大功能。



一) 展商数据分析

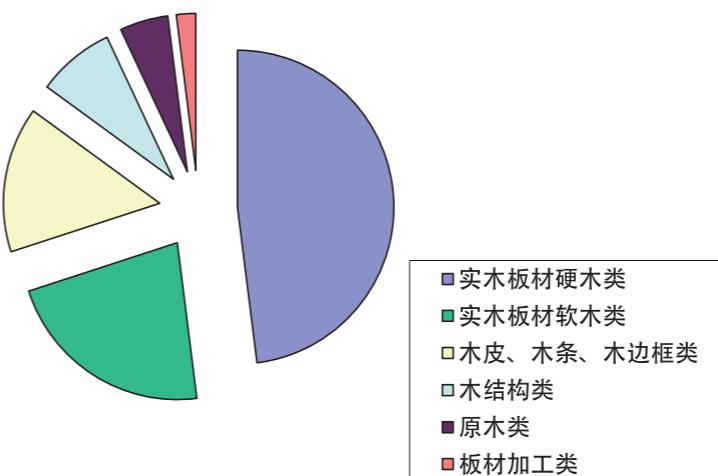
- 展商数量126个，比去年增长15%
- 海外展商70个，比去年增长32%
- 国内展商数量56个，比去年增长5%

展商分别来自中国、美国、德国、加拿大、俄罗斯、法国、瑞典、澳大利亚、新加坡、加蓬、泰国、马来西亚、巴西、苏里南14个国家。



二) 展商产品分类

展商类别分析饼图



展商满意度



展商反馈



这是我第三次参加西瓦国际木业展了，无论哪一届观众都很多，我们的收获也很多，这也是我们前来参展的重要原因。根据我们的会员公司所说，观众越来越对口，并且素质越来越高，专业性也越来越强。就人流量而言，我觉得已经很好，我们展位上的每一家公司都很忙碌，期待他们在本次展会结束后的收获。

——美国阔叶木外销委员会东南亚及大中华区处长 陈席镇



今年的展会规模变大，展商更多，主办方与参展商的专业态度明显提高，这也与西瓦的初衷相吻合。西瓦国际木业展主要聚焦在木材的原料方面，而非只是贪图规模大。这一点完成得非常好。虽然我不是第一次来参加西瓦展，但是我的很多同事是第一次到中国来参展，这个平台对他们来说是快速且高效的，因为在这里，既可以了解中国市场，又可以见到对口的专业客户。我们是以一个联盟前来参展，有八到十家公司，因此，此行的目的更多的是希望他们对中国市场有更加切实和崭新的认识，西瓦展对我们来说也是最合适的，我们对西瓦展很满意。

——南瑞典出口木材企业联盟驻华办事处驻华首席代表 王治



这一届展会的专业性超过之前的两届。我们此行的目的主要是拓展内装和家具这一块的业务，因此参加西瓦国际木业展是非常有帮助的。希望在西瓦展上遇到专业的家具生产公司和买家，进一步探讨合作的可能，同时，我们也想向大家分享木结构建筑方面的知识。希望未来西瓦展可以在原料方面多做拓展，将展会三天的内容进行划分，每天都有侧重的部分，这样西瓦展将会更有层次，内容也会更加丰富。

——加拿大木业市场及传讯总监 陶亮



我去年也参加了西瓦国际木业展，与去年相比，多了很多展商，有了更多的观众，对于观众来说，他们更希望看到材料加工商前来参展。今年，迎来了更多的材料加工商展位，这是一个巨大的进步。这里的许多展商都会在不同的展会互相碰面，这对我们来说很重要，因为这是一个巨大的交流平台。如果说需要改进的话，我也希望会有更多的加工商前来参加西瓦国际木业展。我们想要与加工商合作，这是我们的期望。

——法国木材及木产品出口协会主席 Jean-François Guilbert



这是我们公司第二次参加西瓦国际木业展。作为德国木材的贸易商，可以将德国木材分享给中国的观众，让大家有了更多的选择。去年，我作为观众来参观西瓦展，进入德国EXOR公司后来参加展会，觉得今年的观众数量有了明显的提高，尤其高品质客户很多，我在展位上一直忙着。来这里的观众都是很专业的，并且目的性很强，所以对我们这类锯木厂来说，是非常值得的。

——德国EXOR公司中国区代表 徐晨辉

展商反馈

我们来这里是为了宣传马来西亚的木材产品。通过本届展会，我发现越来越少的观众会问这个木材是原木还是板材的问题，他们开始关注马来西亚的半成品，如地板等，这对马来西亚的展商来说是个好事情，我们目前的计划就是推出半成品。因为一直以来中国市场对木材原材料的需求较大，买来后自己加工生产，马来西亚无法满足这么巨大的生产量，但是如果供应半成品，我们绰绰有余。因此对展会，我们很满意，这里很专业，大家交流完全不费力，希望西瓦展能初心不变，继续坚持做专业的木材原料展。

——马来西亚木材理事会广州代表处总经理 段定威

西瓦国际木业展对我们来说非常重要，因为它专注于木材原料，这也是它与其他展会的区别。西瓦国际木业展为木材行业的采购商提供了一站式的交易平台，他们不用去太多地方，只要在这里就能寻找到各式各样的供应商。我和我的同事们对此非常满意，这也是我们今年决定继续参展的原因。尽管今天是周一，还下着小雨，但是观众的热情不散，前来观展秩序也很好。

——美国针叶材协会中国区办事处总监 许方

我觉得西瓦的团队很专注、很有激情、很有活力，展会是专注的，团队是专业的，我相信西瓦的展会会越办越好。我希望看到观众越来越多，跟我们贸易商、供应商有对接和交流。我们能够为客户带来一站式服务，包括进出口、仓储等，我今天看到这里展示的材料有国外的、国内的，还有木皮等，材种也很丰富，这很好，希望之后能够在更多方面看到西瓦展的表现。

——上海福人国际木材交易中心企划信息中心经理 铁闯

西瓦国际木业展是个专业的木材原料展。展会上的大部分展商都是做进口实木的，可以适当地扩大范围，拓宽到板式家具、全屋定制，原装进口的刨花板、密度板等方面，这样就能吸引到更多的人群前来参展和参观。而我们也是做进口刨花板的，可以成立一个专区，将展商集中展示，让观众更加一目了然。总体来说西瓦展是非常专业的，观众也很专业，与他们沟通时不用解释太多，这点很令人满意。

——山东菏泽茂盛木业有限公司销售经理 赵洪亮

我觉得西瓦国际木业展是一个木业交流的平台，它有别于其他很多展会。在上海，在这个契机，我们需要一个平台与新老客户交流、沟通，了解他们的需求和目的。木皮是属于大自然的，我们只是大自然的搬运工，参加展会的目的是让更多的人了解木皮，了解这个天然珍贵的东西，向大家展示木皮的魅力。

——东莞木皮联盟代表 陈建洪（左一）



观众分析

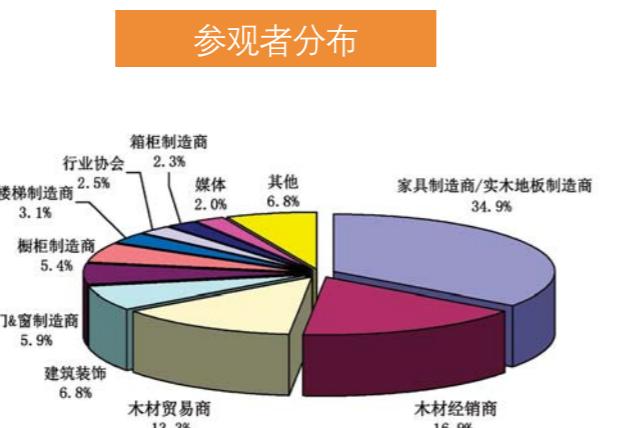
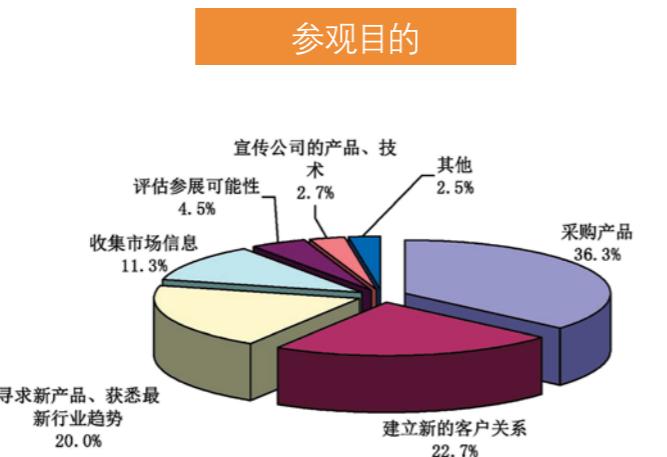
观众评估

一) 观众数量

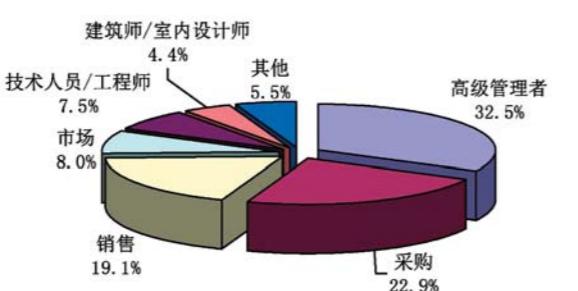
为期三天的展会上，观众参观人数达**4662**人次



观众类别分析：



参观者工作职能



1

“一般的展会我是不参加的，我是做欧式家具的，参加国际展会更多，像这种专业木材展国内极少的，逢展必参。这个展给我提供了丰富的资源，我个人对木材就非常感兴趣，西瓦展的木材每次都让我觉得不虚此行。我在这个展会上一半是联系供货商，一半是自己想来多看些木材，每年都会有新的材料出来，这些新材料在这个展上我都能看到。”

——梦赛欧欧式家具经理 杜永芳



2

“经朋友介绍我还是第一次来参加这个展会，我才刚入行不久，朋友说应该来看一看这种专业性很强的展会。我三月份去过上海举行的一次家具展，我们是专门做木质门和窗户的，这种原料展对我们来说非常重要，但是在国外这么专业的展会不算太多，以后每年的展会我一定会来参加，这里我还可以认识很多国外的展商，真是太好了。”

——席勒木制品有限公司董事总经理 萧雯

5

“刚才我在现场就联系好了美国那边好几家原材料厂家，我们一直就是做欧洲材料的，现在想拓展一下业务，听朋友推荐这个展会材料很丰富而且非常专业，今天就过来看一看，真的对我们很有帮助。我们的公司规模不是很大，这样直接联系材料供应商可以让我们比较价格择优选择，适用于我们这些比较小的公司，对我们帮助非常大。今年是我第一次来参加这个展会，以后每年我们都会来参加。”

——浙江省东阳市威斯德进出口有限公司采购部经理 陈志华

6

“西瓦展我们每年都来参加，对于我们这种木材原材料公司来说这种专业的原材料供应展真是太好了。今年来了很多国外渠道的展品，瑞典、巴西、俄罗斯，全世界的都有，资源太丰富了。我就是主管公司贸易的，能直接联系到上游供货商让我们直接链接，无论价格还是实物来讲，我们也更加放心，几乎每一个国外厂商我都拿到了联系方式，这非常便于我们以后开展工作。”

——浙江柏宁新能源有限公司项目经理 李安国

7

“近两年木质结构开始兴盛，我这次来是专程来看木质结构的。这个会展办得真是非常不错，我可以看到各种类型的供货商和渠道，这是我第一次参加，本来还以为地方比较小不报什么希望，但现在觉得来了真是太值得了。我看过大大小小不计其数的展会，西瓦展的品质还是非常高的。我只有一个建议，我感觉下次你们办展时可以将不同主题分别分区，这样更加有针对性。”

——嘉兴联合木业有限公司销售经理 褚永杰

01

第三届西瓦国际木业展高峰论坛

在本届论坛上，业内重量级演讲嘉宾针对不同材种在结构材料方面的应用展开分析，充满热点和讨论性的话题，让展商和现场观众受益颇丰。美国阔叶木外销委员会行政总监Mike Snow先生作为开场嘉宾，就“美国阔叶木在建筑与结构的应用”主题进行了演讲；加拿大木业协会市场及传讯总监陶亮先生关于“全球最高木结构公寓楼”与观众面对面进行案例分享；新加坡Turnstone国际木材顾问Michael Buckley先生在“结构建筑中的橡木应用”方面进行了详细的讲解；美国针叶材协会中国办公室负责人许方就“针叶材用于室内装饰领域的机遇”话题与观众进行了探讨。



02

NHLA活动

美国硬木板材协会(NHLA)组织的木材分等课程讲座现场人气火爆，吸引了大量的业内人士的参与与关注。专业的硬木分等规则培训课程，助现场观众练就“火眼金睛”识木材。



03

03

“木业上下游交流午餐会”

2017年对于木材领域从业者而言是不平静的一年，面对“最严环保法”的推行、天然林商业砍伐的禁止和木材原料价格上涨的严峻形势，第三届西瓦展现场“木业上下游交流午餐会”应运而生。海内外力量齐聚，共同探讨全球木业市场行情和发展趋势，研究木材行业的未来方向与动态。



04

“实木门一天出货工艺大揭秘”专题演讲

“3倍成员”盐城悦兴楼梯有限公司、上海满晟家居有限公司以及上海烨恒木业机械有限公司围绕实木定制高效之路、备料的核心技术、实木门标准化分类方法及新技术应用等话题，聚焦当前木门行业交货时间长、售后服务工作繁杂、环保困扰等诸多难点，组织实战专家与现场观众进行面对面木业技术分享。



05

“西瓦-春喜”实木生活创意赛

于展会第二天下午举办的“西瓦-春喜”玩转实木生活创意赛颁奖活动，以乐享实木生活为出发点，集合设计师与设计系学生的原创设计家具，尽显个性化风采，吸引了大量的设计师和买家驻足。

圆满谢幕 展望未来

西瓦展是家具、地板、木门窗以及装饰建筑行业中涉及木材元素的专业展会，集结了全球数十个国家与地区的材种，致力于成为您选购木材原料的首选展会。下一届西瓦国际木业展将于2018年6月25日至27日举办，届时将与木业行业各界人士一同见证木业行业的发展，我们不见不散！



2018年6月25日-6月27日

世贸商城展览馆
长宁区兴义路99号

上海帕布洛展览有限公司

上海

地址：上海市普陀区谈家渡路28号
盛泉大厦10楼I座
电话：+86 21-5238-9737
电邮：pablosanghai@163.net

北京

地址：中国北京市朝阳区朝阳北路225号
京龙大厦国安龙巢R23-R25室
电话：+86 10-6509-7728
传真：+86 10-6509-7719
电邮：pablobeijing@163.com

新加坡（海外展商）

地址：3 Ang Mo Kio Street 62, #01-23,
Link@AMK, Singapore 569139.
电话：+65 6266-5512
电邮：info@pabloasia.com